

Programa de Acreditación Agentes de Ventas de Seguros (Seguros de Vida)

Contenidos Programa de acreditación de agentes de venta de seguros:

- 1. Origen de los Seguros:** Historia del seguro, contexto y conceptos
- 2. Tipos de Seguros: Seguros Vida y Seguros Generales:** Elementos básicos, clasificación de los seguros.
- 3. Funcionamiento del Mercado Asegurador:** Cómo funciona, elementos que lo componen, entidades reguladoras.
- 4. Normativa de los Seguros.**
- 5. Conducta de Mercado:** Definiciones, obligaciones y pilares de conducta de mercado.
- 6. Suscripción de Seguros:** Conceptos básicos, factores de evaluación de riesgo.
- 7. Introducción a la Seguridad Social**
- 8. Previsión Social:** Introducción al D.L 3500, tipos de pensión y ahorro voluntario**
- 9. Seguros con Ahorro:** Tipos de seguros con ahorro y perfil del cliente**
- 10. Contenido Financiero y Consideraciones tributarias****

** No aplica a Seguros de VIDA SURAMERICANA S.A ya que no intermediamos seguros con cuenta única de inversión ni seguros asociados a APV.